

6 de Abril, 2009

PwC Academy – Escola de Formação de Executivos da PricewaterhouseCoopers

PwC Academy lança curso de Técnicas Avançadas de Negociação para Executivos

A PwC ACADEMY – escola de formação de executivos da PricewaterhouseCoopers - vai organizar um Curso de Técnicas Avançadas de Negociação para Executivos e Profissionais que lidem com frequência com realidades comerciais e empresariais que exijam constante negociação. Com um total de 24 horas de formação, o curso será realizado nos escritórios da PricewaterhouseCoopers em Lisboa nos dias 15, 16 e 23 de Abril de 2009 e aceita um número limitado de inscrições.

Os participantes vão ter a oportunidade de conhecer qual o seu perfil de negociador e identificar necessidades de mudança para assegurar uma melhoria contínua dos seus resultados na negociação, com consequente aumento de valor acrescentado para a sua empresa. O Programa de “Técnicas Avançadas de Negociação” é conduzido pelo Manuel Firmino Torres, Consultor em Psicologia e Formação Profissional, e apresenta uma forte componente prática, traduzida na aplicação de técnicas de gestão dinâmica da negociação, desde a preparação e controlo da situação, ao uso de estratégias e táticas adequadas a cada processo de compra/venda.

Para mais detalhes sobre o Programa e Condições, consulte www.pwc.com/pt/formacao.

PwC Academy já formou mais de 700 executivos portugueses

Durante 2008, mais de 700 executivos das principais empresas portuguesas participaram em cursos de formação para executivos promovidos pela PwC Academy. Mais de duas centenas de empresas participaram nestes cursos com destaque para os programas desenvolvidos nas áreas de Internacional Financial Reporting Standards, Sistema de Normalização Contabilística e Fiscalidade.

O volume de formação para executivos promovido pela PwC Academy ultrapassou as 22 mil horas, tornando a área de negócio da PwC orientada para a formação profissional como um dos principais centros de formação para executivos em Portugal.